

ไม่ใช่เรื่องธรรมดาสำหรับความร่วมมือทางธุรกิจครั้งประวัติศาสตร์ของ “บริษัท พลังงานบริสุทธิ์ จำกัด (มหาชน)” หรือ “EA” และ “กลุ่มไทยเจริญ คอร์ปอเรชั่น” หรือ TCC Group ของเจ้าสัว “เจริญ สิริวัฒนภักดี” ในการร่วมกันจัดตั้ง “สถานีชาร์จรถยนต์ไฟฟ้า EA Anywhere” ทั่วประเทศ ๒

นี่คือความร่วมมือกันที่เยี่ยมไปด้วยความหวังว่าจะเห็น “ประเทศไทย” ใช้ “รถยนต์พลังงานไฟฟ้า (EV)” มากขึ้น ที่สำคัญเป็นการประกาศศักยภาพของ “EA” ในด้านของพลังงานไฟฟ้าว่า “ยิ่งใหญ่” เพียงใด เหมาะสมจะให้คำกับธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับ “แบตเตอรี่” หรือ “ที่กักเก็บประจุไฟฟ้า” แค่นั้น? จากความไว้วางใจของ “กลุ่มคุณเจริญ” ในครั้งนี้ ที่ต้องพิจารณาทั้งประสิทธิภาพและความปลอดภัย

โดย EA ได้ให้ “บริษัท พลังงานมหานคร จำกัด” ซึ่งเป็นบริษัทย่อย ลงนามกับ “บริษัท อาคเนย์ แอนด์ไวร์เซอรี จำกัด” ซึ่งเป็นผู้รับผิดชอบพื้นที่กลุ่ม TCC GROUP เพื่อดำเนิน “โครงการสถานีอัดประจุไฟฟ้าสำหรับยานยนต์ไฟฟ้า” ติดตั้งปั๊มชาร์จไฟฟ้าสำหรับยานยนต์ที่ใช้พลังงานไฟฟ้า ในพื้นที่ของกลุ่ม TCC Group

ครอบคลุมทั้ง กลุ่มศูนย์การค้าปลีก, กลุ่มห้างสรรพสินค้าต่างๆ ในเครือ, เครืออาคเนย์, กลุ่มธุรกิจอาหารและเครื่องดื่ม ทั่วประเทศไทย

นายอมร ทรัพย์ทวีกุล รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร EA ยอมรับว่า ความร่วมมือครั้งนี้เนื่องจากกลุ่มคุณเจริญเชื่อมั่นว่า EA Anywhere เป็นสถานีอัดประจุไฟฟ้าสำหรับยานยนต์ที่มีความ

EA จับมือ ‘เจ้าสัวเจริญ’ บูมรถยนต์ไฟฟ้าในไทย



สมบูรณ์แบบและมีความปลอดภัยสูง TCC Group มีพื้นที่และธุรกิจจำนวนมาก โดยเฉพาะอาคารสำนักงานและศูนย์การค้า ซึ่งจะร่วมมือกันคัดเลือกสถานที่ ที่มีประสิทธิภาพในการตั้งสถานีชาร์จ EA Anywhere

โดยในส่วนรายได้ก็จะมาจากค่าบริการในการชาร์จ แต่สิ่งที่ยังไม่ใช้กำไรจากธุรกิจนี้ทันที เพราะจะต้องใช้เวลา 2-3 ปี แต่คือหนึ่งในแผนที่จะมูมให้ผู้บริโภคมีความสะดวกที่จะใช้ยานยนต์ไฟฟ้ามากขึ้น และเป็นการจูงใจให้ค่ายรถยนต์ต่างๆ หันมาตั้งฐานการผลิตรถยนต์ไฟฟ้าในไทย หรือนำรถยนต์ไฟฟ้าเข้ามาในไทย ซึ่งนั่นจะส่งผลดีกับธุรกิจแบตเตอรี่ของบริษัท

“เราไม่ได้มองกำไรในจุดนี้ทันที แผนของเราคือทำให้สถานีชาร์จเป็นที่คุ้นเคย เห็นได้โดยทั่วไป ซึ่งจะทำให้

ค่ายรถต่างๆ นำรถไฟฟ้าเข้ามา เพราะเห็นว่าเมืองไทยมีนฟราสตัดก์เจอร์ด้านนี้แล้ว ซึ่งแน่นอนพอมีรถยนต์ไฟฟ้าก็ต้องมีการโปรโมตมากขึ้น ซึ่งจะทำให้คนหันไปใช้ยานยนต์ไฟฟ้ามากขึ้น จากนั้นบริษัทจึงจะเก็บเกี่ยวผลประโยชน์อีก 2-3 ปี”

นายอมร สรุปว่า ปัจจัยที่ทำให้ EA ยอมที่จะเลือกเดินเส้นทางนี้ก่อนนั้นเพราะ 1.สามารถที่จะต่อยอดธุรกิจพลังงานทดแทน-ยานยนต์ไฟฟ้าได้ 2.และการที่ยังไม่มีใครขยายบริการด้านนี้จริงจัง จะทำให้บริษัทก้าวขึ้นมาเป็นผู้นำในด้านธุรกิจชาร์จไฟฟ้า ซึ่งเป็นอนาคตที่จะต้องเกิด 3. การร่วมมือกับธุรกิจใหญ่ได้เปรียบและเป็นการสกัดคู่แข่งที่จะเข้ามา เนื่องจากทาง EA ได้มีการจับจองพื้นที่ไว้แล้ว

ไม่เพียงแค่งroupเจ้าสัวเจริญเท่านั้น

EA Anywhere ยังมีพันธมิตรผู้ร่วมโครงการหลายภาคส่วน ได้แก่ การไฟฟ้านครหลวง ห้างสรรพสินค้าชั้นนำของเมืองไทย ธนาคาร ปิ๊มน้ำมัน ร้านอาหาร โรงแรม อาคารสำนักงาน โรงพยาบาล โรงภาพยนตร์ ศูนย์ให้บริการรถยนต์ และบริษัทอสังหาริมทรัพย์ชั้นนำของประเทศ

โดย EA มีเป้าหมายการติดตั้งสถานีชาร์จ 1,000 สถานี ครอบคลุมพื้นที่ทั่วประเทศ ซึ่งแน่นอนว่า เป็นส่วนหนึ่งของการเตรียมพร้อมรองรับการเปิดธุรกิจรถยนต์ไฟฟ้า MINE Mobility ของกลุ่ม EA ที่จะดำเนินการเชิงพาณิชย์ได้จริงในปลายปีหน้า

ซึ่งจะเห็นได้ว่า การเดินเกมของ EA ในด้านการบูม “ยานยนต์ไฟฟ้า” เพื่อให้นักลงทุนให้คำกับธุรกิจแบตเตอรี่ไม่ได้เดินอย่างเดียวดาย แต่มีพันธมิตรยักษ์ใหญ่ร่วมเดินไปด้วย! 🚗