

FPI การันตีงบครึ่งปีหลังโตแรง

• บุกส่วนแบ่งกำไร 2 โรงไฟฟ้าชีวมวลเต็มปี

FPI การันตีผลงานครึ่งปีหลังโตแรง อานิสงส์บุกส่วนแบ่งกำไร 2 โรงไฟฟ้าชีวมวล กำลังการผลิต 8.5 MW เข้ามาเต็มปี ยืนยันแผนซื้อหุ้นบริษัทย่อย TSE ไม่กระทบ พร้อมเล็งหาโอกาสลงทุนใหม่ ๆ สร้างรายได้เติบโต

นายสมพล ฑาตารงค์ศักดิ์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ฟอร์จูน พาร์ท อินดัสตรี จำกัด (มหาชน) หรือ FPI เปิดเผยว่า บริษัทยังคงมองหาโอกาสและคู่ทางการลงทุน โรงไฟฟ้าอย่างต่อเนื่อง เพื่อเพิ่มสัดส่วนรายได้ประจำ (Recurring Income) และถือเป็นภาระกระจายความเสี่ยงในการดำเนินธุรกิจ ผลักดันให้ผลการดำเนินงานในอนาคตเติบโตอย่างแข็งแกร่งและยั่งยืน รวมถึงสร้างผลตอบแทนที่ดีให้กับผู้ถือหุ้น

โดยแม้ว่าเมื่อวันที่ 5 ตุลาคม 2561 ที่ผ่านมา คณะกรรมการบริษัทได้มีมติยกเลิกแผนซื้อหุ้นของบริษัท ทีเอสอี โอเวอร์ซีส์ กรุ๊ป (TSEO) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของบริษัท ไทย โซลาร์ เอ็นเนอร์ยี จำกัด (มหาชน) หรือ TSE ซึ่งการยกเลิกสัญญาซื้อขายหุ้นดังกล่าว ไม่กระทบต่อการดำเนินงานและฐานะทางการเงินของบริษัทแต่อย่างใด และยังคงมองหาคู่ทางการลงทุนใหม่ ๆ เข้ามาอย่างต่อเนื่อง เพื่อขยายฐานที่มาของรายได้

ให้กับบริษัท

สำหรับแนวโน้มผลการดำเนินงานในช่วงครึ่งหลังของปี 2561 คาดว่ารายได้รวมจะเติบโต 5-10% ตามเป้าหมายที่วางไว้ ขณะที่กำไรจะเติบโตอย่างมีนัยสำคัญ เนื่องจากการรับรู้กำไรจากโครงการโรงไฟฟ้าชีวมวล ขนาดกำลังการผลิต 7.5 เมกะวัตต์ (MW) ในจังหวัดนราธิวาสเข้ามาเต็มปี และในช่วงครึ่งปีหลังยังดำเนินการเชิงพาณิชย์ (COD) โรงไฟฟ้าชีวมวลเพิ่มอีก 2 แห่ง กำลังการผลิต 2 เมกะวัตต์ ซึ่งจะทำให้บริษัทมีกำลังการผลิตโรงไฟฟ้า จำนวน 9.5 เมกะวัตต์

ขณะที่ล่าสุดบริษัทจะมีการรับรู้ส่วนแบ่งกำไรจากการร่วมทุนในโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานชีวมวล บริษัท บิน่า พูรี พาวเวอร์ (ไทยแลนด์) จำกัด (BINA) ใน จ.แพร่ ที่มีบริษัท เซฟ เอนเนอร์ยี โซลูชันส์ จำกัด (SAFE) เข้าร่วมลงทุนในสัดส่วน 49% มีผลตอบแทนการลงทุน (IRR) สูงถึง 30% มากกว่า IRR จากโรงไฟฟ้าชีวมวลทั่วไปที่

อยู่ระดับ 17-18% ขณะนี้โครงการที่ 1 ของ BINA ซึ่งตั้งอยู่ใน อ.ลอง ขนาด 1 เมกะวัตต์ ได้เริ่ม COD ตั้งแต่วันที่ 1 สิงหาคม 2561

สำหรับ BINA ยังมีโครงการที่ 2 ตั้งอยู่ใน อ.สูงเม่น ขนาดกำลังการผลิต 1 เมกะวัตต์ด้วย โดยคาดว่าจะในส่วนโครงการที่ 2 จะดำเนินการก่อสร้างแล้วเสร็จ และ COD ได้ภายในสิ้นปี 2561

นอกจากนี้ บริษัทยังคงเดินหน้าส่งมอบงานผลิตสินค้าชิ้นส่วนยานยนต์ให้กับลูกค้าตามออเดอร์ที่ได้รับมาอย่างต่อเนื่อง หลังจากผู้ประกอบการหลายค่ายได้มีการเปิดตัวรถยนต์รุ่นใหม่ออกมาตลอดตั้งแต่ต้นปีที่ผ่านมา โดยเฉพาะยอดขายในประเทศที่มีอัตราเพิ่มขึ้น

โดยจากการขายงาน OEM ของรถยนต์ยี่ห้อโตโยต้า และยอดขายต่างประเทศในโซนออสเตรเลียและยุโรปที่เพิ่มขึ้นจากการขายงาน OEM ของรถยนต์ยี่ห้อมาสด้า ซึ่งปัจจุบันมีคำสั่งซื้อล่วงหน้ารอส่งมอบ (Backlog) มูลค่า 700-800 ล้านบาท คาดว่าจะทยอยรับรู้รายได้ในช่วงที่เหลือของปีนี้ประมาณ 50% ส่วนที่เหลือจะทยอยรับรู้รายได้เข้ามาในปี 2562 ■