

FPI บุกเงินโรงไฟฟ้าชีวมวล ส่งสัญญาณบกริ่งหลังขาขึ้น



สมพล ธนดำรงศักดิ์

ทันหุ้น - FPI การันตีผลงานครึ่งหลังปี 2561 โตแรง อานิสต์ บุกส่วนแบ่งกำไร 2 โรงไฟฟ้าชีวมวล กำลังการผลิตรวม 8.5 MW เข้ามาเต็มปี คาดรายได้ชนเป้าโต 5-10% ไซร์คำสั่งซื้อล่วงหน้าชิ้นส่วนยานยนต์ มูลค่า 700-800 ล้านบาท ทอยอร์รับรู้ช่วงที่เหลือของปี 50%

นายสมพล ธนดำรงศักดิ์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท พอร์จูน พาร์ท อินดัสตรี จำกัด (มหาชน) หรือ FPI เปิดเผยว่า

3 → **อ่านต่อหน้า 31**



FPI

(ต่อจากหน้า 3)

บริษัทยังคงมองหาโอกาสและสู่ทางการลงทุนโรงไฟฟ้าอย่างต่อเนื่อง เพื่อเพิ่มสัดส่วนรายได้ประจำ (Recurring Income) และถือเป็นการกระจายความเสี่ยงในการดำเนินธุรกิจ ผลักดันให้ผลการดำเนินงานในอนาคตเติบโตอย่างแข็งแกร่งและยั่งยืน สร้างผลตอบแทนที่ดีให้กับผู้ถือหุ้น แม้ว่าเมื่อวันที่ 5 ตุลาคม 2561 ที่ผ่านมามีคณะกรรมการบริษัทได้มีมติยกเลิกแผนซื้อหุ้นของ บริษัท ทีเอสอี โอเวอร์ซีส์ กรุ๊ป (TSEO) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของ บมจ.ไทย ไซลาร์ เอ็นเนอร์ยี

● **ขุมผลงานครึ่งหลังสดใส**

สำหรับแนวโน้มผลงานในช่วงครึ่งหลังของปี 2561 คาดว่ารายได้รวมจะเติบโต 5-10% ตามเป้าหมายที่วางไว้ ขณะที่กำไรจะเติบโตอย่างมีนัยสำคัญ เนื่องจากการรับรู้กำไรจากโครงการโรงไฟฟ้าชีวมวล ขนาดกำลังการผลิต 7.5 เมกะวัตต์ ในจังหวัดนราธิวาส เข้ามาเต็มปี และในช่วงครึ่งปีหลัง COD โรงไฟฟ้าชีวมวล เพิ่มอีก 2 แห่ง กำลังการผลิต 2 เมกะวัตต์ ซึ่งจะทำให้บริษัทมีกำลังการผลิตโรงไฟฟ้าจำนวน 9.5 เมกะวัตต์

ล่าสุด บริษัทจะมีการรับรู้ส่วนแบ่งกำไรจากการร่วมทุนในโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานชีวมวล บริษัท บีน่า พูรี พาวเวอร์ (ไทยแลนด์) จำกัด (BINA) ใน จ.แพร่ ที่มี

บริษัท เซฟ เอนเนอร์จี โซลดิ้งส์ จำกัด (SAFE) เข้าร่วมลงทุนในสัดส่วน 49% มีผลตอบแทนการลงทุน (IRR) สูงถึง 30% มากกว่า IRR จากโรงไฟฟ้าชีวมวลทั่วไปที่อยู่ระดับ 17-18% ขณะนี้โครงการที่ 1 ของ BINA ซึ่งตั้งอยู่ใน อ.ลอง ขนาด 1 เมกะวัตต์ (MW) ได้เริ่มดำเนินการผลิตเชิงพาณิชย์ (COD) ตั้งแต่วันที่ 1 สิงหาคม 2561 ที่ผ่านมามี

● **ตุนแบ็กอีก 700-800 ล.**

ขณะที่ BINA ยังมีโครงการที่ 2 ตั้งอยู่ใน อ.สูงเม่น ขนาดกำลังการผลิต 1 เมกะวัตต์ด้วย โดยคาดว่าในส่วนของโครงการที่ 2 คาดว่าจะดำเนินการก่อสร้างแล้วเสร็จ และ COD ได้ ภายในสิ้นปี 2561

ขณะเดียวกันบริษัท ยังคงเดินหน้าส่งมอบงานผลิตสินค้าชิ้นส่วนยานยนต์ให้กับลูกค้าตามออเดอร์ที่ได้รับมาอย่างต่อเนื่อง หลังจากผู้ประกอบการหลายค่ายได้มีการเปิดตัวรถยนต์รุ่นใหม่ออกมาตลอดตั้งแต่ต้นปีที่ผ่านมา โดยเฉพาะยอดขายในประเทศที่มีอัตราการเพิ่มขึ้น จากการขยายงาน OEM ของรถยนต์ยี่ห้อโตโยต้า และยอดขายต่างประเทศในโซนออสเตรเลียและยุโรปที่เพิ่มขึ้นจากการขยายงาน OEM ของรถยนต์ยี่ห้อมาสด้า โดยปัจจุบันมีคำสั่งซื้อล่วงหน้ารอส่งมอบ (Backlog) มูลค่า 700-800 ล้านบาท ซึ่งจะทยอยรับรู้รายได้ในช่วงที่เหลือของปีนี้ราว 50% ในส่วนที่เหลือจะทยอยรับรู้เข้ามาในปี 2562