

SENA รุกโซลาร์รูป-EV Charger จับมือ 'รีฟินน์' หาเงินเชื่อให้ลูกค้า

ผู้จัดการรายวัน 360 - เสนาขยายฐานลูกค้าโซลาร์รูป-EV Charger ลูกค้าทั่วไป พร้อมจับมือ Refinn หาเงินเชื่อป้อนลูกค้า ตั้งเป้าหมายยอดขาย 100 ล้านบาทภายใน 5 ปี ขณะนี้เป้าหมายได้จากธุรกิจโซลาร์อยู่ที่ 480 ล้านบาท โต 72%

นางสาวเกษรา ธัญลักษณ์ภาคย์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เสนา โซลาร์ เอนเนอร์ยี จำกัด บริษัทในเครือ บริษัท เสนา ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (SENA) เปิดเผยว่า ในปี 2561 นี้ บริษัทยังคงมุ่งมั่นในการเป็นผู้พัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์ที่พัฒนาหมู่บ้านโซลาร์ รวมถึงเป็นผู้ดำเนินธุรกิจเกี่ยวกับพลังงานแสงอาทิตย์แบบครบวงจร ทั้งการให้บริการในธุรกิจโซลาร์ฟาร์มและโซลาร์รูปที่อบ โดยที่ผ่านมามีบริษัทได้ทำการติดตั้งโซลาร์ในที่อยู่อาศัยมาแล้วประมาณ

300 หลัง

"ในปัจจุบันเริ่มมีผู้สนใจติดตั้งแผงโซลาร์มากยิ่งขึ้น พิจารณาได้จากลูกค้าที่เข้ามาสอบถามในโครงการและต้องการติดตั้งโซลาร์ เพิ่มปีละกว่า 20% หลังจากที่มีการพัฒนาและผลิตได้ในราคาที่ถูกลง มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น" นางเกษรา กล่าว

ล่าสุดบริษัทได้ร่วมมือกับ บริษัท รีฟินน์ อินเทอร์เน็ตในชั้นแนล ดอท คอม จำกัด (www.Refinn.com) ซึ่งเป็นบริษัทสตาร์ทอัพฟินเทค ธุรกิจบริการค้นหาข้อมูลสินเชื่อออนไลน์โดยมีสถาบันการเงินพันธมิตร 10 แห่ง สำหรับความร่วมมือในครั้งนี้ จะเป็นการนำเรื่องของธุรกิจด้านพลังงานทดแทนและธุรกิจด้านสินเชื่อมาเป็นทางเลือกให้กับลูกค้า โดยลูกค้าที่ผ่อนที่อยู่

อาศัยมาแล้ว 3 ปี สามารถนำบ้านมารีไฟแนนซ์เพื่อนำเงินไปซื้อโซลาร์ได้

โดย Refinn จะนำข้อมูลลูกค้ามาคำนวณเพื่อนำเสนอโปรโมชั่นและหากมีวงเงินเหลือก็สามารถนำมาผ่อนชำระในการติดตั้งโซลาร์ได้ในอัตราดอกเบี้ยที่ 3.99% โดยตั้งเป้าหมายยอดขาย 100 ล้านบาท ภายใน 5 ปี

"ความร่วมมือในครั้งนี้เชื่อว่าจะสามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าทั่วไปที่ต้องการติดตั้งโซลาร์ หรือ EV Charger ให้กับบ้านที่อยู่อาศัย ซึ่ง เสนาเป็น The First EV ready รายแรกในไทยที่ติดตั้งเครื่องชาร์จรถพลังงานไฟฟ้า (EV ready) โดยจับกลุ่มบ้านระดับราคา 5-10 ล้านบาท ซึ่งหลังจากนั้นจะขยายการติดตั้งเครื่องชาร์จรถพลังงานไฟฟ้าทุก

โครงการใหม่ในอนาคตด้วย"

สำหรับธุรกิจโซลาร์ในปี 2561 นี้ บริษัทตั้งเป้าหมายได้อยู่ที่ 480 ล้านบาท เติบโต 72% เมื่อเปรียบเทียบกับปีที่ผ่านมาที่มีรายได้ 278.4 ล้านบาท และตั้งเป้าติดตั้งโซลาร์เพิ่ม 20 เมกะวัตต์ ทั้งในโครงการของบริษัทและลูกค้าทั่วไป ควบคู่กับการให้บริการลูกค้านอกโครงการที่สนใจติดตั้ง

สำหรับสิทธิพิเศษ ลูกค้าที่สนใจติดตั้งโซลาร์/EV Charger และสมัครเข้ามาผ่านทาง "รีฟินน์" นอกจากได้อัตราดอกเบี้ยพิเศษแล้วทาง เสนา โซลาร์ยังได้เตรียมโปรโมชั่นสุดพิเศษ เริ่มตั้งแต่นั้นเป็นต้น ฟรี ค่าบำรุงรักษาระบบ 2 ปี มูลค่า 10,000 บาท (ล้างทำความสะอาดปีละสองครั้ง, ตรวจสอบสภาพอุปกรณ์ปีละครั้ง).