

# ‘ปตท.สผ.’จ่อยื่น ผลิตไฟในเมียนมา

เตรียมผนึก ‘จีพีเอสซี’  
ยื่นเสนอแพ็คเกจ

กรุงเทพธุรกิจ ● ปตท.สผ. ตั้งทีมศึกษา  
ลงทุน 3 ธุรกิจใหม่ ให้บริการเรือถอนแทน  
ปิโตรเลียม-ผลิตไฟฟ้าในต่างประเทศ-ธุรกิจ  
เกี่ยวเนื่องพลังงานทางเลือก คาดเห็นความ  
ชัดเจน 1 ธุรกิจในปีนี้ หวังเสริมรายได้ธุรกิจ  
สำรวจและผลิตปิโตรเลียม

นายสมพร ว่องวุฒิพรชัย ประธาน  
เจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ปตท.สำรวจและผลิต  
ปิโตรเลียม จำกัด(มหาชน) หรือ ปตท.สผ.  
เปิดเผยว่า บริษัท อยู่ระหว่างศึกษาลงทุน  
ธุรกิจใหม่ เพื่อเพิ่มโอกาสการเติบโตรองรับ  
เทคโนโลยีพลังงานรูปแบบใหม่ นอกเหนือ  
จากการลงทุนในธุรกิจหลัก คือ ธุรกิจสำรวจ  
และผลิตปิโตรเลียม(E&P) คาดว่าจะเห็น  
ความชัดเจนอย่างน้อย 1 ธุรกิจในปีนี้

โดยธุรกิจใหม่จะอยู่ภายใต้กลยุทธ์ 3R  
คือ RESET, REFOCUS และ RENEW  
ซึ่งในส่วนของ RENEW ได้กำหนดไว้  
2 แผนงาน คือ 1.Old Thing New Way  
คือการสำรวจและผลิตปิโตรเลียมรูปแบบใหม่  
ที่มุ่งความสำคัญกับดิจิทัล เทคโนโลยีมาใช้  
ให้เกิดประสิทธิภาพและลดต้นทุนในการ  
สำรวจและการบำรุงรักษา เช่น ใช้เทคโนโลยี  
AI ในการซ่อมบำรุง



สมพร ว่องวุฒิพรชัย

2. New Thing New Way คือ การ  
แสวงหาโอกาสการลงทุนธุรกิจใหม่ๆ เช่น  
ธุรกิจให้บริการเรือถอนสิ่งติดตั้งที่ใช้ในการ  
ประกอบธุรกิจปิโตรเลียม ซึ่งจะต้องใช้เทคโนโลยี  
ที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อมหรือมีผลกระทบต่อ  
น้อยที่สุด อีกทั้งบริษัทยังต้องเรือถอนสิ่งติดตั้ง  
บางส่วนในแหล่งปิโตรเลียมบางที่ที่กำลังจะ  
สิ้นสุดสัมปทานในปี 2566 ซึ่งต้องมีค่าใช้จ่าย  
ในส่วนนี้อยู่แล้ว ดังนั้น จะร่วมมือกับ  
พันธมิตรที่มีความชำนาญต่อไป ส่วนจะเป็น  
รูปแบบร่วมทุน หรือจัดตั้งบริษัทออกมา  
ยังจะต้องศึกษาความคุ้มค่าก่อน

รวมถึง การลงทุนธุรกิจไฟฟ้า ซึ่งจะหา  
โอกาสออกไปลงทุนในต่างประเทศแทน  
การลงทุนในประเทศที่มีการแข่งขันสูง  
โดยมีแนวคิดที่จะเข้าไปต่อยอดจาก  
ธุรกิจปิโตรเลียมเพื่อนำไปผลิตไฟฟ้า  
ป้อนความต้องการใช้ในเมียนมา หลังสำรวจ  
พบปริมาณก๊าซในแหล่ง M3 แต่มีปริมาณ  
ไม่มากนัก และได้แจ้งความประสงค์กับ  
รัฐบาลเมียนมาว่าจะสำรวจเพิ่มเติมเพื่อนำ  
ก๊าซไปใช้เป็นเชื้อเพลิงผลิตไฟฟ้า โดยจะ  
ร่วมกับบริษัท โกลบอล เพาเวอร์ ซินเนอร์ยี  
จำกัด (มหาชน) หรือ GPSC ซึ่งเป็นบริษัท

ในกลุ่ม ปตท. เตรียมเสนอแพ็คเกจโครงการ  
ต่อรัฐบาลเมียนมา คาดว่าจะเห็นความชัดเจน  
ในช่วงครึ่งปีแรกนี้

นอกจากนี้ บริษัทยังให้ความสนใจ  
ธุรกิจที่เป็นห่วงโซ่ (Value Chain) เกี่ยวข้อง  
กับพลังงานทางเลือก เช่น แบตเตอรี่ พลังงาน  
แสงอาทิตย์ การซ่อมบำรุง การติดตั้ง  
ในรูปแบบโซลาร์ฟาร์ม เป็นต้น ซึ่งจะต้อง  
พิจารณาความคุ้มค่า

ส่วนกลยุทธ์ RESET บริษัทได้ปรับ  
วิธีการทำงานเพื่อลดต้นทุนต่อหน่วย  
(unit cost) ในช่วง 2 ปีที่ผ่านมา จนถึงปัจจุบัน  
ลงมาอยู่ในระดับ 30 ดอลลาร์ต่อบาร์เรล  
และกลยุทธ์ REFOCUS เน้นขยาย  
การลงทุนและเติบโตในพื้นที่ที่มีความ  
เชี่ยวชาญและมีศักยภาพสูง โดยล่าสุด  
ได้เข้าไปร่วมลงทุนพัฒนาแหล่งสัมปทาน  
ปิโตรเลียมในบราซิลและเม็กซิโก โดยปีนี้  
ตั้งงบประมาณสำรวจไว้ราว 200 ล้านดอลลาร์  
หลังจากราคาน้ำมันกลับมาปรับสูงขึ้น  
แต่ละระดับ 60 ดอลลาร์ต่อบาร์เรลอีกครั้ง

นายสมพร กล่าวว่า สำหรับความคืบหน้า  
การทบทวนโครงการลงทุนในต่างประเทศ  
5 แห่ง เพื่อบริหารต้นทุนให้มีประสิทธิภาพ  
สูงสุดนั้น ในส่วนของโครงการโมซัมบิก  
โรมา ออฟฟอร์ แอเรีย วัน และ โครงการ  
แอลจีเรีย ฮาสตี เบอร์ ราเคช อยู่ระหว่าง  
เดินหน้าเพื่อตัดสินใจในการลงทุนขั้นสุดท้าย  
และโครงการ M3 ในเมียนมา ที่มีแผน  
จะนำมาศึกษาต่อยอดผลิตไฟฟ้าจำหน่าย  
ในเมียนมา

ขณะที่โครงการมาเรียนา ออยล์ แชนด์  
ในแคนาดา ต้องทบทวนโครงการเนื่องจาก  
ราคาน้ำมันในพื้นที่ไม่ได้ขยับสูงขึ้นตาม  
ตลาดโลก ซึ่งบริษัทอาจจะลดสัดส่วน  
การถือหุ้นจากปัจจุบันถือหุ้นอยู่ 100% หรือ  
ขายหุ้นทั้งหมด อีกทั้งโครงการแคช เมเน็ล  
ในออสเตรเลีย ยังมองหาพันธมิตรเข้ามา  
ร่วมดำเนินการเพื่อให้เกิดการพัฒนา จากที่  
บริษัทถือหุ้นอยู่ 100% เนื่องจากตั้งอยู่ในพื้นที่  
ไกลจากตลาดผู้ใช้ก๊าซแม้ว่าจะแหล่ง  
ขนาดใหญ่ 3-4 ล้านล้านลูกบาศก์ฟุต (TCF)